

Lobby et négociations

Pierre Klauser, Genève

Il y a quelques semaines nous avons assisté à une journée de la Wyeth Foundation consacrée à la prévention en pédiatrie. Avec des référents de l'OMS, de l'OFSP, du NHS anglais, de la médecin cantonale lucernoise, nous avons pu participer à une discussion nourrie sur le poids donné par les différents pouvoirs à l'enfance, à la prévention, et à la prévention dans l'enfance.

Les actions pédiatriques pèchent souvent par un manque de pouvoir. Le «lobby», le mot était lâché! Il faut faire du lobbying pédiatrique! Certes, mais pas sans thème précis. Et ces thèmes dépassent souvent les frontières de notre branche; d'où l'importance d'une future «union» des spécialités médicales psychiatriques et chirurgicales s'occupant des enfants et adolescents.

Aux côtés des autres médecins de premier recours, nous formons déjà un groupe de pression (CMPR) pour la défense de la médecine de proximité. En complément, ce numéro de Paediatrica aborde 2 thèmes pour un nouveau lobby de la médecine pédiatrique au sens large: une fois alliés aux pédopsychiatres nous espérons être plus performants dans la traque aux dangers pédiatriques d'internet (lire notre rubrique InternetNews); au côté des chirurgiens pédiatriques nous pourrions peser plus lourd dans la prévention des accidents (voir l'article sur les intoxications aux huiles pour lampes). Nous devons nous montrer pour que l'on ne nous oublie pas (lire l'article sur le diagnostic de la tuberculose)

La pression par lobby est une chose, la négociation en est une autre. Dans un but

précis, cette dernière demande ténacité et persévérance d'un petit nombre de négociateurs précis et tolérants. Il faut accepter les concessions, les déceptions; à la fin le résultat en est souvent d'autant plus solide (Tm maintenant, swiss-DRG bientôt).

Vous qui aimez la pédiatrie et ses patients, vous qui tenez à défendre et à améliorer nos conditions d'exercice de la médecine, montrez-vous, participez avec nous! Les diverses commissions et groupes, de même que le comité, vous offrirons la possibilité de passer à l'action, soit dans le lobbying soit dans les négociations.

Bonne Nouvelle Année 2006 à toutes et à tous!

Lobbyieren und Verhandeln

Pierre Klauser

Übersetzung: Stephan Rupp

Vor einigen Wochen haben wir an einer Tagung der Wyeth Foundation zum Thema Prävention in der Pädiatrie teilnehmen können. Mit Referenten aus der WHO, dem Bundesamt für Gesundheit, dem englischen NHS und dem Luzerner kantonsärztlichen Dienst konnten wir an einer Diskussion über das Gewicht teilnehmen, welches von den verschiedenen Instanzen der Kindheit, der Prävention und der Prävention in der Kindheit zugemessen wird.

Die pädiatrischen Aktionen scheitern oft an einem Mangel an Einfluss. Das Wort Lobbying wurde in die Runde geworfen. Pädiatrisches Lobbying ist nötig! Sicher, aber nicht ohne klare Themen. Und diese Themen überschreiten oft die Grenzen unseres Berufszweiges. Daraus lässt sich die Notwendigkeit der zukünftigen «Union» medizinischer, chirurgischer und psychiatrischer Spezialitäten, die sich um Kinder und Jugendliche kümmern, ableiten.

Zusammen mit den anderen Grundversorgern haben wir schon eine Einfluss nehmende Gruppe (KHM) gebildet, die die Medizin in unmittelbarer Nähe des Patienten verteidigt. Ergänzend dazu greift diese Nummer der Pädiatrica zwei Themen auf, die im weiteren Sinn für die Kindermedizin Lobbying betreiben: Mit den Kinderpsychiatern vereint hoffen wir, mehr Einfluss bei der Jagd auf die Gefahren für Kinder im Internet zu erzielen (s. Artikel Internet News). Seite an Seite mit den Chirurgen können wir bei der Unfallverhütung ein grösseres Gewicht erreichen (s. Artikel Lampenöle und flüssige Grillanzünder). Wir müssen Präsenz markieren, damit man uns nicht vergisst (s. Artikel über die Diagnostik der Tuberkulose).

Der durch Lobbying aufgebaute Druck ist eine Sache, die Verhandlung aber eine ganz andere. Letztere verlangt Hartnäckigkeit und Zähigkeit von wenigen, präzisen und toleranten Unterhändlern, die auf ein klares

Ziel hinarbeiten. Konzessionen und Enttäuschungen gehören dazu. Am Ende ist dafür das Resultat oft solider (Tarmed jetzt, Swiss-DRG in naher Zukunft).

Ihr, die Ihr die Pädiatrie und ihre Patienten liebt, denen es wichtig ist, die Arbeitsbedingungen in der Medizin zu erhalten und zu verbessern, zeigt Euch, beteiligt Euch mit uns an dieser Arbeit. Neben der Arbeit in diversen Kommissionen und Gruppen bietet Euch auch die Vorstandstätigkeit die Möglichkeit, aktiv zu werden, sei es beim Lobbyieren oder beim Verhandeln.

Allen ein gutes neues Jahr 2006!